

## **Aevi y Getnet lanzan una alianza global para impulsar la expansión internacional de grandes comercios e ISVs**

- *El primer despliegue en México demuestra un modelo de pagos global–local escalable que combina orquestación y capacidades de adquirencia en el mercado local*

**Ciudad de México, 19 de mayo de 2026.-** Aevi, proveedor líder de orquestación de pagos presenciales, y Getnet, compañía global de soluciones de pago y uno de los diez mayores adquirentes a nivel mundial, anunciaron hoy una alianza estratégica global orientada a simplificar la expansión internacional de grandes comercios e ISVs, cuyo primer despliegue será México.

La alianza introduce un modelo escalable de pagos global-local que elimina una de las principales barreras para el crecimiento internacional: la necesidad de realizar nuevas integraciones locales de pagos en cada mercado. A través de una única integración, los clientes y socios actuales de Aevi podrán acceder a adquirencia local en México de la mano de Getnet, eliminando la necesidad de múltiples integraciones locales.

México representa el primer despliegue de esta alianza y servirá como referencia para su expansión a otros mercados.

“Nuestra fortaleza reside en combinar capacidades globales con una profunda experiencia en Latinoamérica”, señaló Fabrice Méndez, Head of Partnerships de Getnet. “Comenzando por México, esta alianza con Aevi nos permite extender esas capacidades a los clientes y partners actuales de Aevi, ayudándoles a escalar sin la complejidad habitual de las integraciones de pagos”.

“Aevi está diseñada para eliminar la fricción en la gestión de pagos en múltiples mercados”, afirmó Víctor Padee, Chief Revenue Officer de Aevi. “Comenzamos en México, pero esta alianza con Getnet nace con vocación de escala, combinando capacidades sólidas en cada mercado con alcance regional y experiencia global. Esto permite a nuestros clientes expandirse a través de un modelo de integración único y replicable”.

Aevi aporta una capa de orquestación omnicanal y multiadquirente, mientras que Getnet complementa esta propuesta con capacidades regionales y locales, incluyendo esquemas domésticos, cumplimiento regulatorio y funcionalidades específicas como los pagos a plazos.

Entre los principales beneficios para los clientes destacan:

- Entrada más rápida en nuevos mercados
- Reducción de costes de integración
- Menor complejidad operativa
- Escalabilidad para ISVs

Esta alianza global refuerza el compromiso de ambas compañías con el desarrollo de un ecosistema de pagos sin fricciones, facilitando el crecimiento internacional de empresas con soluciones eficientes y adaptadas a cada mercado.

-- 0 --

**Acerca de Getnet**

Getnet es la solución de pagos líder en Latinoamérica e Iberia propiedad de Banco Santander. Ofrece soluciones omnicanal sólidas y flexibles que se adaptan a las necesidades de nuestros clientes y se integran de manera fluida con los ecosistemas existentes y proporcionando robustas capacidades tecnológicas propietarias.

Nuestra gama de servicios incluye pasarela de pagos, soluciones de pago en tienda y comercio electrónico, procesamiento, prevención avanzada de fraudes, servicios financieros y soluciones de valor añadido diseñadas para sectores como retail, alimentos y bebidas, salud y belleza, y turismo.

En 2025, Getnet procesó más de 238.000 millones de euros en 10.500 millones de transacciones para 1,2 millones de clientes. Es el mayor adquirente en Latinoamérica por número de transacciones y se sitúa entre los diez primeros del mundo.

Getnet está diseñado para dar servicio a comercios, ISVs, PayFacs, orquestadores, plataformas y la próxima generación de facilitadores del comercio, y conecta tecnologías y mercados mediante una experiencia unificada y omnicanal que impulsa los resultados de las empresas y su crecimiento.